

FyoniBio ist ein führendes Auftragsentwicklungs- und Fertigungsunternehmen (CDMO), das sich auf die Bereitstellung innovativer Lösungen für die pharmazeutische, biotechnologische und Life-Science-Industrie spezialisiert hat. Wir sind bestrebt, die Gesundheitsversorgung durch modernste Technologien und umfassende Dienstleistungen in den Bereichen Wirkstoffentwicklung, Fertigung und Supply-Chain-Management voranzutreiben.

Um unser Team ab sofort und in Vollzeit zu verstärken, suchen wir einen hochmotivierten

## **Business Development Manager**

(w/m/d)

Gesucht wird ein erfahrener Business Development Manager (m/w/d), der dafür verantwortlich sein wird, das Geschäftswachstum voranzutreiben, indem er neue Geschäftsmöglichkeiten identifiziert und verfolgt, Beziehungen zu potenziellen Kunden pflegt und unseren Kundenstamm im Einklang mit unseren strategischen Zielen ausbaut.

### Ihre Verantwortlichkeiten:

- Identifizieren und bewerten potenzieller Geschäftsmöglichkeiten innerhalb der Zielmarktsegmente
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Pläne zur Förderung des Geschäftswachstums und zur Erreichung von Umsatzzielen
- Aufbau und Pflege von starken Beziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden, einschließlich wichtiger Entscheidungsträger
- Durchführung der Entwicklung und Präsentation überzeugender Präsentationen, Angebote und Pitchings für potenzielle Kunden
- Zusammenarbeit mit funktionsübergreifenden Teams, einschließlich Technik, Betrieb und Finanzen, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln, die den Bedürfnissen der Kunden entsprechen
- Eigenständige Planung von Projektzeiten, Erstellung von Angeboten/Preiskalkulationen in Absprache mit den jeweiligen Abteilungen
- Überwachung von Branchentrends, Markt-dynamiken und das Wettbewerbsumfeld, um aufkommende Chancen und Bedrohungen zu identifizieren
- Vertretung des Unternehmens auf Branchenkonferenzen, Messen und Networking-Veranstaltungen, um unsere Dienstleistungen zu bewerben und unsere Sichtbarkeit zu erhöhen.
- Regelmäßige Updates und Berichte über die Aktivitäten im Bereich Geschäftsentwicklung, Fortschritt in Richtung Ziele und Markteinblicke für das obere Management bereitstellen.
- Möglicherweise als Account-Manager für abgeschlossene Projekte fungieren.

### Ihr Profil:

- Masterabschluss oder Promotion in einem relevanten Bereich wie Betriebswirtschaftslehre, Life Sciences, Ingenieurwesen oder einem verwandten Fachgebiet
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz in der Geschäftsentwicklung innerhalb der CDMO-Branche oder einem verwandten Bereich
- Starker Geschäftssinn sowie das vorhandene Verständnis des Herstellungsprozesses für Pharmazeutika/Biotechnologie
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten.
- Fähigkeit, eigenständig und kooperativ in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten

- Nachgewiesene Fähigkeit, strategisch zu denken, komplexe Probleme zu analysieren und kreative Lösungen zu entwickeln.
- Bereitschaft, je nach Bedarf zu reisen, um Kunden zu treffen und an Branchenveranstaltungen teilzunehmen.
- Versierter Umgang mit MS Office (Word, Outlook, PowerPoint, Excel).
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.

#### Was wir bieten:

Wir sind ein innovatives und zukunftsorientiertes Unternehmen mit einem sehr kollegialen Arbeitsumfeld und flachen Hierarchien. Wir leben unsere positive Unternehmenskultur, die auf gegenseitigem Respekt und Wertschätzung beruht. Abwechslungsreiche und interessante Tätigkeiten in motivierten Teams versprechen eigenständiges Arbeiten. Außerdem bieten wir:

- Wettbewerbsfähiges Gehalt und leistungsbezogene Anreize.
- Möglichkeiten zur beruflichen Entwicklung und Karriereentwicklung in einem wachsenden Unternehmen
- Dynamisches und kollaboratives Arbeitsumfeld mit Fokus auf Innovation und Exzellenz.
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit, von zu Hause aus zu arbeiten.
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Sozialleistungen wie betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen.
- Eine informelle Unternehmenskultur ohne Kleiderordnung und „Sie“
- Regelmäßige Firmenbesprechungen und Firmenveranstaltungen wie Sommer- und Weihnachtsfeiern
- Wasser, Tee und Kaffee sind für unsere Mitarbeiter kostenlos, und Speisen und Getränke in der Campus-Kantine sind vergünstigt
- Attraktives Arbeitsumfeld auf dem grünen Campus Berlin-Buch ([www.campusberlinbuch.de](http://www.campusberlinbuch.de)).

Werden Sie Teil von FyoniBio und eines talentierten Teams, das sich der Weiterentwicklung des Gesundheitswesens durch innovative Lösungen und strategisches Finanzmanagement verschrieben hat. Bewerben Sie sich jetzt, um Ihre Expertise einzubringen und den Erfolg in einer dynamischen und lohnenden Branche zu fördern.

Wir freuen uns darauf, Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Stefanie Klunker unter **[personal@fyonibio.com](mailto:personal@fyonibio.com)** zu erhalten. Für Rückfragen stehen wir Ihnen auch telefonisch unter +49-30-9489-2500 zur Verfügung.

**FyoniBio GmbH - Robert-Roessle-Str. 10 - 13125 Berlin**  
**[www.fyonibio.com](http://www.fyonibio.com)**